

2. SFI – Société Financière Internationale

Mission Objectifs financement	et du	Faciliter le développement des entreprises dans les pays en développement, en particulier dans les marchés émergents.
Domaines financement	de	<p>Entreprises du secteur privé, tout secteur d'activité confondu excepté le secteur des boissons alcoolisées. Les Financements de la SFI concernent notamment :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les projets de création d'entreprise • Les projets d'expansion d'entreprise.
Formes d'intervention		<ul style="list-style-type: none"> • Prêts : IFC consent des financements sous forme de prêts aux entreprises pour son propre compte durant une période allant généralement de 7 à 12 ans. Elle accorde aussi des prêts à des intermédiaires bancaires, à des sociétés de crédit-bail et à d'autres institutions financières qui rétrocèdent ces ressources. • Participations au capital : La part des projets financés par IFC varie généralement de \$5 millions à \$100 millions, dans la limite de 25% de la valeur de l'investissement total. Concernant les expansions de projets, IFC peut investir jusqu'à 50 % de la valeur totale.
Plancher financement	de	Le montant du prêt sollicité auprès de IFC devrait au minimum équivaloir à FCFA 3 millions de dollars.
Critères d'éligibilité		<p>Pour pouvoir être admis à recevoir un financement d'IFC, un projet doit remplir un certain nombre de critères :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Etre réalisé dans un pays en développement, autrement dit un pays membre d'IFC ; • Etre réalisé par le secteur privé ; • Etre techniquement viable ; • Ses perspectives de rentabilité doivent être bonnes ; • Avoir des retombées positives pour l'économie locale ; • Etre viable sur le plan environnemental et social, et répondre aux normes environnementales et sociales d'IFC, ainsi qu'à celles en place dans le pays d'accueil.
Composition dossier :	du	<p>Une société ou un entrepreneur qui cherche à monter une nouvelle entreprise ou à développer une activité existante peut soumettre à la SFI une proposition d'investissement. Cette dernière doit inclure les informations préliminaires suivantes :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Brève description du projet. • Parrainage, gestion et assistance technique: • Marché et ventes • Faisabilité technique, main-d'œuvre, ressources en matières premières et environnement: • Besoins d'investissement, financement de projet et rendement: • Soutien gouvernemental et réglementations: • Calendrier envisagé pour la préparation et l'achèvement du projet. <p>Pour les entreprises existantes, il sera nécessaire de prévoir également :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les états financiers certifiés des trois derniers exercices ou un bilan d'ouverture pour les entreprises nouvelles. • Le dernier rapport d'activités pour les entreprises établies. • Les justificatifs des dépenses déjà engagées, pour les projets en cours, et les sources de financement.

